



Zahnärztinnen
–Netzwerk–

MAI
2026

Liebe Abonnentin und Unternehmerin,

Liebe Abonnentin und Unternehmerin,

der Frühling steht in voller Blüte – und unser neuer Newsletter trägt heute freudig mitreißende Inhalte für das Aufblühen Deiner Praxis: Von außergewöhnlichen Fortbildungen über praxisnahe Impulse, bis hin zu starken Netzwerk-News.

Unsere neue Ausgabe nimmt Dich mit zu Themen rund um Weiterentwicklung und Wachstum: Welche Entscheidungskompetenzen tragend für die Behandlung mit Alignern sind, ob und wie eine Patientenreise einen Honorargewinn oder -verlust darstellt und welche Fortbildungen Du in den nächsten Wochen und Monaten auf keinen Fall verpassen solltest.

Lass Dich inspirieren, sammle wertvolle Impulse für Deinen Praxisalltag – und bleib gemeinsam mit uns auf Kurs für eine florierende, starke und zukunftssichere Praxisführung.

Wir wünschen Euch einen schönen ersten Mai und viel Freude beim Lesen!

Verantwortung beim Start mit Alignern



Wenn du als Behandlerin mit Alignern startest, übernimmst du die volle Verantwortung. Nicht das Labor. Nicht das System. Nicht der Hersteller. Du! Das ist der Punkt, den viele unterschätzen. Der Behandlungsplan ist lediglich eine Simulation. Die Umsetzung passiert im Mund deines Patienten. Und dafür haftest Du.

Fehlende Sicherheit bremst viele Behandlerinnen in diesem Punkt aus. Halbwissen wird schnell zum echten Risiko. Du brauchst kein weiteres Tool. Du brauchst Klarheit in Deinen Entscheidungen.

Unsere Expertin **Madalina Critcher** führt in diesem Beitrag aus, wo die wichtigsten Kompetenzen einer Behandlerin in der Aligner-Therapie liegen.

Du erfährst konkret:

- wo genau das eigentliche Problem liegt
- und wie Du Klarheit bekommst und Sicherheit in Deinen Entscheidungen entwickelst

Wenn Du Dir mehr Sicherheit, Klarheit und Kompetenz wünschst, um vom Reagieren ins Führen zu kommen, solltest Du diesen Beitrag unbedingt lesen.

👉 Jetzt reinlesen und von der Delegation in die geführte Behandlung finden.



Zum Artikel

Neue Regionen

Willkommen im Netzwerk!

Wir begrüßen ganz herzlich neu bei uns im Netzwerk: **Remer Zahntechnik**. Mit qualifiziertem handwerklichen Können und Begeisterung für das Fach stellen sie eine große Bereicherung für unsere Community dar. Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit und die kommenden Netzwerktreffen in der Region Hamburg II.



Neue ExpertInnen

Neu im Netzwerk!

Herzlich Willkommen im Netzwerk, **Henriette Marcus!**

Mit Henriette begrüßen wir eine Expertin für Recht. Seit Beginn ihrer Karriere ist sie ausschließlich im Medizinrecht tätig, wodurch sie eine beeindruckende Expertise mitbringt. In eigener Kanzlei tätig, hat sie einen scharfen und offenen Blick für jegliche Anfragen des Gesundheitswesens. Wir freuen uns sehr, Dich im Netzwerk zu begrüßen. Gemeinsam warten wir nicht ab, was die Zukunft bringt, sondern gestalten sie heute!



Henriette Marcus

Expertin für
Medizinrecht



Hohe Str. 28b | D-57234 Wilnsdorf



+49 2739 803 88 90



info@zahnaerztinnen-netzwerk.de



/zahnaerztinnennetzwerk



/Zahnärztinnen Netzwerk



Expertinentipps

Krankentagegeld im Realitätscheck

Beim Krankentagegeld entstehen die größten Lücken oft still und unbemerkt. Einkommen steigt, das Tagegeld bleibt gleich. Im Ernstfall reicht es dann nicht aus. Deshalb alle ein bis zwei Jahre prüfen, ob Höhe und Beginn noch zur aktuellen Situation passen.

Kleine Anpassungen heute verhindern spürbare finanzielle Einschnitte später.

Juliane Roscher, Expertin für Finanzen

Achtung Dokumentationspflicht!

Lege für jedes Medizingerät Routinen nach Herstellerangaben fest. Definiere Verantwortlichkeiten und dokumentiere Prüfungen und Hygieneschritte nachvollziehbar. Stelle die Anleitung und die Checklisten direkt am Gerät bereit, digital mittels QR-Code. So kann jeder schnell und einfach darauf zugreifen und ihr seid Safe bei jeder Kontrolle. Wichtig: Beziehe auch die Kleingeräte (z.B. Chirurgiemotor, Elektrotom) ein.

Andrea Knauber, Expertin für QM



- 🕒 19.-20. Juni 2026
- 📍 Weingut Baron Knyphausen
- 💰 895 € zzgl. MwSt.
- 🕒 10 Fortbildungspunkte
- 🚫 Nur noch 1 Platz frei!

Zielorientierte Patientenberatung

Stell dir vor, deine Patientinnen folgen deiner Empfehlung aus Überzeugung – weil sie den Nutzen deiner Behandlung wirklich verstehen. Einwände wie „zu teuer“ oder „Ich überlege noch“ werden seltener.

Im anderthalbtägigen Intensivworkshop lernst du, Gespräche souverän zu führen, Vertrauen aufzubauen und deine Konzepte klar zu vermitteln.

Im stilvollen Ambiente des Weingut Baron Knyphausen.



Health & Leadership

Die Anforderungen an dich als Praxisinhaberin wachsen stetig – doch „immer schneller“ ist keine Strategie. Du trägst Verantwortung für Unternehmen, Team und deine eigene Gesundheit.

Nimm dir zwei Tage für Fokus und Reflexion. Im Weinhotel Meintz erwarten dich Yoga mit Annika Drazek, Walk & Talk durch die Weinberge sowie Impulse zu gesundem Leadership und Unternehmertum – für mehr Klarheit und Struktur im Praxisalltag.

- 🕒 18.-19. September 2026
- 📍 Hotel MEINTZ
- 💰 989 € zzgl. MwSt.
- 🕒 12 Fortbildungspunkte



- 🕒 06.-07. November 2026
- 📍 Hockenheimring & Leimen
- 💰 1.299 € zzgl. MwSt.
- 🕒 8 Fortbildungspunkte
- 🚫 Nur noch 6 Plätze frei!

Mit Sicherheit am Limit

Nach einem intensiven ersten Tag mit Working-Stations und gemeinschaftlichem Dinner folgt das Highlight am zweiten Tag: ein exklusives Driving Event am Hockenheimring.

In Kooperation mit She's Mercedes fährst du PS-starke Boliden mit Verbrennungs- oder Elektromotor und absolvierst ein professionelles Fahrtraining. Unter Anleitung erfahrener Instruktor*innen lernst du Kontrolle, Mut und Präzision – Skills, die auch im Unternehmertum entscheidend sind.

Unsere regionalen Netzwerktreffen

05. Mai 2026 | 19:00 Uhr | Chemnitz
Was macht attraktive Arbeitgeber aus?

21. Mai 2026 | 18:30 Uhr | Duderstadt
Schluss mit "Feuerlöschern": So wird Ihre Praxis zum Selbstläufer

04. Juni 2026 | 18:30 Uhr | Hamburg
Wie können Zahnarztpraxen heute noch Fachkräfte gewinnen?

Wie werden Zahnarztpraxen trotz leergefegtem Arbeitsmarkt zu echten Team-Magneten? Erhalte konkrete Impulse für Recruiting, Arbeitgeberpositionierung und nachhaltige Mitarbeiterführung.

Der Praxisalltag „fließt“ - ohne ständige Rückfragen, Missverständnisse im Team und ohne das Gefühl, nur Brände zu löschen. Gutes Praxismanagement ist kein Zufallsprodukt, sondern das Ergebnis intelligenter Strukturen

In Hamburg erfährst du, wie Praxen mit klarer Arbeitgebermarke sichtbar werden. Lerne Recruiting, Führung und Teamkultur praxisnah umzusetzen.

Ungeschminkt & ohne Kittel

Patientenreise = Honorargewinn oder Honorarverlust

Der Frühling kommt, das Fernweh steigt und die Koffer sind auch bereits gepackt. In dieser Folge nimmt uns Abrechnungsexpertin **Jasmin Klecker** mit auf eine ganz besondere Reise. Bei der Patientenreise starten wir gemeinsam an der Rezeption, im Anschluss begeben wir uns auf den Weg der optimalen Patientenberatung und darauf, was für ein erfolgreiches Gespräch wichtig ist. Am Ende lassen wir alles mit einem erfolgreichen Honorarabschluss ausklingen. Lehnt Euch zurück, entspannt Euch oder holt Euch einen kleinen Snack für diese spannende Podcast-Folge.



Überall, wo es Podcasts gibt

